

RESUMEN CONCEPTUAL PARA INVERSORES

Infraestructura acuapónica comercial impulsada por Aquaponics OS para alimentos locales, capacitación y despliegue escalable de sistemas



CRECIENDO JUNTOS | Una plataforma resiliente habilitada por AOS que conecta la producción de alimentos, la venta de sistemas, la capacitación, el apoyo a propietarios y el impacto comunitario.

LA OPORTUNIDAD

Aquaponics Lifestyle está desarrollando una instalación insignia en el centro de Texas que combina la producción de cultivos y peces en ambiente controlado con una plataforma comercial de demostración, capacitación, venta de sistemas y Aquaponics OS.

PROBLEMA QUE ABORDAMOS

- Las cadenas de suministro de alimentos son extensas, frágiles y están desconectadas de las comunidades locales.
- La agricultura convencional enfrenta limitaciones de agua, suelo, clima y eficiencia en el uso de insumos.
- Los nuevos propietarios de sistemas acuapónicos suelen carecer de software operativo, capacitación, POE, alertas, informes y soporte técnico continuo.

NUESTRA SOLUCIÓN

- Un centro acuapónico modular que produce verduras de hoja, hierbas, cultivos especiales y tilapia.
- Aquaponics OS (AOS) guía los registros diarios, la alimentación, la calidad del agua, la planificación de cosechas, las acciones correctivas, los POE, la capacitación y los informes.
- Una instalación insignia preparada para inversionistas que funciona como granja, sala de exhibición, centro de aprendizaje, plataforma de prueba de AOS y modelo de despliegue.

POR QUÉ DESTACA

- Utiliza hasta un 90 % menos de agua que los métodos convencionales de cultivo en suelo.
- Producción controlada durante todo el año, sin escorrentía química y con el objetivo de operar 100 % con energía solar y fuera de la red.
- Diversas fuentes de ingresos, incluidas futuras suscripciones a AOS, reducen la dependencia de un solo producto o segmento de clientes.

PRODUCTOS Y MODELO DE INGRESOS

- 1. Producción y venta de cultivos** - Verduras de hoja, hierbas, productos especiales y ofertas directas al consumidor.
- 2. Producción y venta de pescado** - Tilapia y futuras especies acuícolas para restaurantes y compradores locales.
- 3. Venta de sistemas llave en mano** - Sistemas acuapónicos comerciales con instalación, implementación e incorporación a AOS.
- 4. Capacitación y certificación** - Educación en línea y presencial para operadores, socios y compradores, respaldada por flujos de trabajo de AOS.
- 5. Aquaponics OS (AOS)** - Panel del propietario, POE, registros diarios, alertas, capacitación, KPI, informes para inversionistas y futuros ingresos por suscripción.
- 6. Consultoría, soporte y de la granja a la mesa** - Orientación técnica, soporte operativo, futuras licencias y canales de camión de comida/restaurante.

OPORTUNIDAD DE INVERSIÓN

\$250,000 CAPITAL PARA LA INSTALACIÓN INSIGNIA

Los fondos respaldan la adquisición e instalación del sistema, la preparación del sitio, los servicios públicos, los equipos de cadena de frío y reparto, el inventario inicial, el monitoreo, el desarrollo y las pruebas de Aquaponics OS, el mercadeo, el capital de trabajo y las contingencias.

FUNDADOR Y VENTAJA DE EJECUCIÓN

Nestor Vasquez, Fundador y CEO, aporta más de 20 años de experiencia en tecnología y operaciones de sistemas, formación formal en acuaponía, experiencia práctica en granjas y un enfoque disciplinado en POE, automatización, documentación, desarrollo de AOS y ejecución escalable.

CENTRO DE TEXAS	MODELO INSIGNIA	PLATAFORMA ESCALABLE	IMPACTO
Corredor Austin-San Antonio	Granja + sala de exhibición + centro de capacitación AOS	Sistemas, suscripciones a AOS y soporte	Alimentos locales, empleo, educación y resiliencia